

However for high priority procurements a more formal, systematic approach to information gathering about the supplier may be required. This is variously known as «supplier appraisal», «supplier evaluation», «supplier quality assessment» or «supplier pre-qualification».

REFERENCES:

1. Балабанова Л.В., Костенко Л.О. Маркетинг закупівельної діяльності. – Донецьк: Дон дуєт, 2002. – 90 с.
2. Electronic resource. – Available at: <http://www.ghanaiantimes.com>.
3. Electronic resource. – Available at: <https://cips.org>.
4. Electronic resource. – Available at: <https://professionalsplatform.wordpress.com>.

Бойченко О.И.

*аспирант кафедры организации производства
и управления персоналом
Национального технического университета
«Харьковский политехнический институт»
г. Харьков, Украина*

ИННОВАЦИОННАЯ ВОСПРИИМЧИВОСТЬ РЫНКА И ПЕРСОНАЛА

Конкурентное преимущество нужно приобретать с точки зрения новых систем изделий и это должно увеличивать инновационную восприимчивость рынка (рынок это совокупность предприятий, которые используют наши приборы) [1]. В статье [2] был рассмотрен переход от региональных продаж к отраслевым. В данной статье мы рассмотрим методики расчета ёмкости рынка, для понимания насколько эффективно заниматься той или иной отраслью.

Методика расчета: возьмем на пример одну ТЭЦ, увидим какое его потребление автоматики, возьмем мультипликатор, какова генерация энергии этой ТЭЦ, умножим на общую генерацию по стране и получим, сколько всего нужно потребление. Обновление раз в 10-15 лет, разделим на эти цифры, лидер в отрасли – это поставки 20-25% и получим данные. Возьмем как пример Ново-Салаватская ТЭЦ, г. Салават. Модернизации цеха водоподготовки для паровых турбин.

Приборы: КАРТА ПАМЯТИ SD 16GB 1шт; Модуль аналогового ввода ОВЕН МВ110-224.8А 220/24 2 шт.; Модуль аналогового ввода ОВЕН МВ110-224.8А 220/24 1шт.; Модуль дискретного ввода ОВЕН МВ110-224.16ДН 1 шт.; Модуль дискретного ввода ОВЕН МВ110-24.32ДН 1 шт.; Модуль дискретного вывода ОВЕН МУ110-224.16Р 1 шт.; Модуль дискретного вывода ОВЕН МУ110-24.32Р 1 шт. Модуль сбора данных ОВЕН МСД-200 1 шт.; Блок питания ОВЕН БП120Б-Д9-24С 2 шт.; Блок питания ОВЕН БП120Б-Д9-24С 1 шт.; Панельный программируемый логический контроллер ОВЕН СПК207-24.03.00-CS-WEB 3 шт.; ОВЕН АС5 Повторитель сигналов интерфейса

RS485 1шт.; Программируемый логический контроллер ПЛК110-24.60.K-L 1 шт.; Программируемый логический контроллер ПЛК110-24.32.K-L 1 шт.

Итого на сумму: 223 638,35руб.

Всего 7 паровых турбин [5]. На ТЭЦ установлено семь паровых турбин:

Итого= $223\,638,35 \times 7 = 1\,565\,468$ руб.

А также модернизация химических цехов на общую сумму 500 тыс. руб. Оборудование планируется использовать в качестве замены бумажных регистраторов и в качестве альтернативы приборам ЭЛМЕТРО (Элметро-ВиЭР-104К). Также планируется использование СПК в качестве несложных регуляторов. Место установки: цех водоподготовки (химический цех). Разработка программ и монтаж планируется своими силами. В дальнейшем планируется замена регуляторов на базе РП-4.

Приборы: Блок питания ОВЕН БП30Б-ДЗ-24; Программируемый логический контроллер ОВЕН ПЛК 100-24.Р-М; Модуль дискретного ввода/вывода ОВЕН МДВВ-Р; Модуль аналогового ввода ОВЕН МВ110-224.8А 220/24; Модуль аналогового вывода ОВЕН МУ110-224.8И; Модуль дискретного вывода ОВЕН МУ110-224.8Р; Преобразователь интерфейса ОВЕН АС4; Модуль сбора данных ОВЕН МСД-200; Панельный программируемый логический контроллер СПК110; ОВЕН SCADA OPM V.1

На сумму: 500 тыс. руб. Всего цехов 7. Итого= $500\,000 \times 7 = 3\,500\,000$ руб.

Всего = $1\,565\,468 + 3\,500\,000$ руб. = 5 065 468руб.

Покрытие потребности в автоматике для данной ТЭЦ 50%. Общая потребность в автоматике на общую сумму 10 130 936 руб. Обновление раз в 10-15 лет.

Общую сумму делим на 15 лет = $10\,683\,660,20$ руб. / 15 = 675 396 руб.

Установленная электрическая мощность – 450 МВт [5]. Структура установленной мощности электростанций объединенных энергосистем и ЕЭС РФ на 01.01.2017 года, всего установленная мощность 236 343,63 МВт [6]. 450 МВт – составляет всего 0,19% от общей мощности. Значит общая емкость рынка 675 396 руб. $\times (100 - 0,19\%) = 355\,471\,578,95$ руб. Лидером рынка считается, если компания поставляет на 20-25% от общей емкости рынка значит, ёмкость рынка составит 88,867 млн. руб.

2. Произведем расчет для распределительной компании. ПАО МРСК Центра (филиал Белгородэнерго).

Комплекующие РЗА (релейная защита и автоматика) для нужд ПАО МРСК Центра (филиал Белгородэнерго). Приборы: Таймер реального времени УТ-1 РС Н 60шт и Таймер реального времени УТ-1-Д 326 шт.; Реле промежуточные 228шт.

На общую сумму: 1 252 570,00 руб.

Это обеспечивает автоматикой на 50% весь филиал, т.е. общая потребность по автоматике составит 1 252 570,00 руб. $\times 2 = 2\,505\,140$ руб.

Объем переданной электроэнергии – 11 331 млн. кВтч. [7].

Всего выработка электроэнергии по всей стране – 1 071,8 млрд. кВтч. [8].

ПАО МРСК Центра (филиал Белгородэнерго) – передает энергию на 1,6% от всей выработанной энергии. Значит, общая ёмкость рынка составит 2 505 140 руб. $\times (100 - 1,6\%) = 156\,571\,250$ руб.

Обновление автоматики идет не ранее чем через 3-5 лет.

$156\,571\,250 \text{ руб} / 5 = 31\,314\,250 \text{ руб.}$

3. Расчет по Украине.

Расчет будем вести по компании ПАТ ЕК «Херсоноблэнерго». Задача постоянного мониторинга состояния узлов распределительной станции: положение переключателей, параметры сети. Сумма поставки: 219 974 грн. (продукция ОВЕН МЭ110-224.1Н). Это обеспечивает автоматикой на 30% всего Херсоноблэнерго т.е. общая потребность по автоматике составит 219 974 грн. * (100-30) = 733 246 грн. Установленная мощность электростанций, входящих в объединенную энергосистему (ОЭС) Украины, 54,826 ГВт [9]. Установочная мощность «Херсоноблэнерго» 12,8 МВт. Что составляет 2,33% от общих мощностей [10]. Общий объем рынка $733\,246 \text{ грн.} * (100-2,33) = 31\,469\,814 \text{ грн.}$ Возьмем 20% от рынка которые предполагает занять компания 6 293 962 грн.

Основные показатели собраны в итоговой таблице 2. Рост продаж в 2017 г. по сравнению с 2016г. составил по РФ 22% по Украине 85%, предполагаемый прирост в 2018г. составит 30% и 208% соответственно. Всё это обеспечивают мероприятия по увеличению инновационной восприимчивости, рассмотренные в статье [3].

Таблица 2

Основные показатели

	РФ	Украина
В экономике страны	3,1%	2,74%
Общая выработка эл. энергии, в год	873,62 млрд. руб.	0,73 млрд. руб.
	1 071,8 млрд. кВтч.	156,69 млрд. кВтч.
Рост рынка в год	7%	1,50%
Потенциал рынка	624 млн. руб.	31 млн. грн.
Предполагаемая доля рынка	156 млн. руб.	6,24 млн. грн.
Рост продаж в 2017 г. по сравнению с 2016 г.	22%	85%
Предполагаемый рост на 2018г	30%	208%
Инвестиции в отрасль	1,5 трл. руб.	700 млн. Евро

Выводы: отрасль электроэнергетика считается значимой составляющей сегодняшней экономики каждого государства, таким образом, равно, как содействует функционированию иных сфер и страны в полном. Непосредственно по этой причине развитие этой сферы содействует увеличению государственной экономики и официальной деятельности сообщества. В этой сфере прослеживается весьма большая степень конкурентной борьбы, по этой причине для фирм немаловажно регулярно совершенствоваться и повышать результативность собственной работы. Из этого следует что данные сведения о ёмкости рынка делаются наиболее значимы, для владельцев, ТОП менеджеров и управленцев для составления стратегических планов развития. В данном исследовании рассмотрены методики расчета ёмкости рынка отрасли электроэнергетики и приведены примеры расчета. По результатам расчета можно сделать вывод, что инновационная восприимчивость рынка данной

отрасли достаточно велика и следует ей заниматься, хотя много конкурентов и высокий порог входа в рынок. Инвестиции, вложенные в разработку и продвижения продукции, при должном усилии – окупятся. Следует больше уделять внимания на внедрения новых инноваций в систему управления персоналом и вводить новые системы и схемы управления, которые повысят инновационную восприимчивость не только рынка но и компании [1].

СПИСОК ЛІТЕРАТУРИ:

1. Инновационная восприимчивость рынка для отрасли электроэнергетика / В.Г. Дюжев, О.І. Бойченко. // Електронний фаховий журнал «Східна Європа: економіка, бізнес та управління». – Д.: ДВНЗ «ПДАБТА». – 2018. – № 1 (12). ISSN: 2518-1971.
2. Підвищення інноваційної сприятливості персоналу комерційної служби підприємств промислово автоматики / В.Г. Дюжев, О.І. Бойченко // Вісник НТУ «Харківський політехнічний інститут» (економічні науки). – Х.: НТУ «ХПІ». – 2017. – № 45(1266). – С. 42-46. Бібліогр. 5 назв. – ISSN 2519-4461.
3. Вплив на інноваційну сприятливість характеристик системи управління персоналом / Дюжев В.Г., Сусліков С.В., Бойченко О.І. // (Науково-виробничий журнал «БІЗНЕС-НАВІГАТОР». – Х.: ПВНЗ «МУБП». – 2017. – № 4 (43). – ISSN: 2522-4751. Index Copernicus (ICV 2016: 32.82).

Гарькавенко Т.І.

студентка

Національного аерокосмічного університету

імені М. Є. Жуковського

«Харківський авіаційний інститут»

Науковий керівник: Бондарєва Т.І.

кандидат технічних наук, доцент,

Національний аерокосмічний університет

імені М. Є. Жуковського

«Харківський авіаційний інститут»

м. Харків, Україна

ПРОЦЕСНА МОДЕЛЬ УПРАВЛІННЯ ЛЮДСЬКИМИ РЕСУРСАМИ В ПРОЕКТІ

Людські ресурси – це найбільше багатство будь-якої організації. Головна задача менеджменту підприємства – забезпечити такі умови роботи персоналу, в яких він хотів би і міг викласти весь свій потенціал. Значної уваги потребує підбір персоналу до складу проектних команд, оскільки команда проекту – це тимчасово існуюча організаційна одиниця, що має свої специфічні властивості і потреби.

Управління людськими ресурсами – це діяльність, спрямована на формування людських ресурсів організації і їх координацію. Процеси управління людськими ресурсами організації, включають в себе підходи до управління і керівництвом команди проекту. Головна задача менеджменту проекту – забезпечити таку поведінку кожного члена проектної команди, яка